



BESSER WERDEN DURCH UNSERE PRODUKTE

Gesättigte Märkte und differenzierte Kundenbedürfnisse stellen neue Herausforderungen an Marketing und Vertrieb. Herausforderungen, die wir gerne gemeinsam mit Ihnen annehmen. Erst wenn Sie Ihre Zielgruppe kennen und deren Bedürfnisse verstehen, können Sie eine fundierte Marketing - Strategie entwickeln. Dann können Sie Ihre Produkte so weiterentwickeln, dass ihre Kunden langfristig zufrieden sind. Und Ihre Vertriebsmitarbeiter? Die werden es Ihnen danken! Weil sie endlich die richtigen Argumente haben, Ihre Kunden zu überzeugen.

Sind Sie im Non-Profit-Bereich tätig? Wir möchten Sie nicht nur in den klassischen Marketing - und Vertriebsthemen unterstützen: Wir helfen Ihnen, innovative Fundraising-Konzepte zu entwickeln und umzusetzen – um damit zusätzliche Einnahmen zu sichern.

Sind Sie in der Privatwirtschaft tätig? Wir helfen Ihnen das passende CSR-Programm aufzusetzen und die richtigen Partner aus der Sozialwirtschaft zu identifizieren.

Was wir für Sie tun können:

- Markt- und Zielgruppenanalysen konzipieren und durchführen
- Marketingstrategien entwickeln
- Vertriebsstrategien konzipieren
- Kundenbindungskonzepte entwickeln und implementieren
- Fundraisingkonzepte entwickeln und umsetzen
- CSR-Programme entwickeln und umsetzen

Was es Ihnen nützt:

- Konzentration aller Marketing- und Vertriebsaktivitäten auf die richtigen Zielgruppen mit den richtigen Argumenten
- Optimierung des Marketingbudgets
- Verbesserung der Kundenansprache
- Mehr Markt- und Kundenverständnis
- Steigerung der Neukundenakquise und der Kundenbindung
- Erhöhen der Vertriebseffizienz
- Generierung zusätzlicher Einnahmen mit kreativen Fundraising-Ideen
- Steigerung des Imagewertes durch Positionierung als ein gesellschaftlich engagiertes Unternehmen

Was wir mitbringen:

- Verschiedene Fachdisziplinen, unterschiedlichste Charaktere und sechs Nationalitäten sorgen für Perspektivenwechsel
- Erfahrungen aus über 1000 Beratungsprojekten, davon über 200 in den Bereichen Marketing und Vertrieb
- Erfahrungen aus unterschiedlichen Branchen: Zu unseren Kunden gehören Wohlfahrtsverbände, NGOs und Kunden der Privatwirtschaft

Sprechen Sie uns an!

rosenbaum nagy unternehmensberatung GmbH - Stolberger Str. 114a 50933 Köln

Tel.: +49 (0) 221 5 77 77-50 Fax: +49 (0) 221 5 77 77-51 - zentrale@rosenbaum-nagy.de - www.rosenbaum-nagy.de